

# 想创业还是投资?

大家好，我是Penny，注册资深会计师（多少年就不说了，不想暴露年龄，哈哈）这里就不要长篇大论的介绍我自己了。我平时的工作经常要给公司或者个人提供各种形式的质询。很荣幸最西澳给了我这次机会和大家分享我的专业知识。

所谓一年之计在于春（虽然我们珀斯是在过着炎炎夏天），又到了新的一年，每个人肯定有新年愿望和计划。拥有宏图大志的你们有想过创业吗？但是有没有觉得在澳洲创业会有很多琐碎事情会搞得你头冒金星呢？

创业，第一步首先要确定你的生意架构。资本肯定是最重要，但是在澳洲这个非常讲究法律的国家，拥有一个正确的生意架构是非常重要的。一个正确的生意架构不单止能帮你省下不必要的税务，还能够保护你的产业。我们会计师常常会劝客户需要做的未雨绸缪计划。当生意面对起突发事件后你才会领悟到受保护的好处。

在澳洲，私人生意架构有分好几种，最常见的有：

	Sole Trader (个体户)	Partnership (合营生意)	Private Company (有限公司)
成立文件	不需要	合营合约	国家宪法
有限责任	没有	没有	有
控制权	个人	合伙人	董事 - 公司业务 股东 - 最终决定
股权转让	不能	可以但是需要遵守特别税务条例	可以，需要合法转让股权
资产保护	没有，可以寻求保险保护	没有，可以寻求保险保护	可以，除了董事自己担保的债务
盈利分配	个人	平分给合伙人	按红利分配给股东
50% CGT折扣	有	有，限于合伙人本身	没有

	Unit Trust (固定信托基金)	Discretionary Trust (普通信托基金)	Joint Venture (合资公司)	Superannuation Fund (Less than 5 members) (退休基金) (少于5位成员)
成立文件	基金合约	基金合约	合资合约	基金合约
有限责任	有，如果管理人是公司	有，如果管理人是公司	没有	有，如果管理人是公司
控制权	管理人-平常业务任命者-有权委派/辞退管理人	管理人-平常业务任命者-有权委派/辞退管理人	合资成员	管理人-平常业务
股权转让	可以	可以	可以，合伙成员自己进行股权转让	不适用
资产保护	可以，除了基金持有人担保的债务	可以，除了基金负责人担保的债务	没有，合资成员本身负责	不适用
盈利分配	按基金证券类别比率分配	按照合约自由分配	合用产品	退休后按照比率分配
50% CGT折扣	有，但是只限于CGT条款E4	有	不适用	有，只限于33.33%折扣

大家看了以上的一览表是不是还是很疑惑要怎么运用这些架构呢？我们就用个生活中的实例来进一步给大家讲解一下。

隔壁老王家的儿子想自己创业。他想从零开始搞生意试试看自己的实力。会计师根据小王的情况建议他从个体经营开始，然后根据其后生意发展程度更换其他经营模式。具体计划如下：

## Step 1 起始阶段

个体户（架构成本最低）  
建立个体户有两个既简单又省钱的步骤：

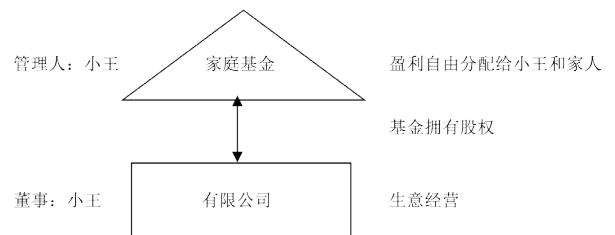
1. Australian Business Number (ABN) (澳洲营业号码)  
首先，小王必须申请这个营业号（假设小王没有资产），如果不申请的话，他的客户有权在付小王的费用里扣取税款。
2. Business Name (商号名称)  
小王可以选择申请商号名称（也可以选择不申请）。登记一个代表他公司的名号。这名号可以让会计师在帮小王申请ABN时一起申请。就这样，小王就能开始简单的个体户生意架构。

## Step 2 阶段二

小王的生意成交量已经超过\$200,000一年。小王这时候可以选择生意架构重组。做这个重组主要目的是要看其他生意架构能不能更加有效的省税和其他的费用。还有法律上的保护。  
会计师解释给小王说，虽然个体户这模式很容易经营且成本也低，但是小王本身就必须承担起所有生意上的债务和法律上的责任。除此以外，所有生意的盈利都必须申报在他个人税单上。这时候小王肯定交了不少的所得税。为了要把所得税成功的减下来，会计师这时候建议小王把生意改成有限公司。这模式可能成立起来比较贵，但是在税务方面确实可以帮小王省下不少。小王决定成立有限公司继续他的生意。

## Step 3 阶段三

小王的生意逐渐上了轨道，还雇佣了好几位员工。公司成交量超过\$350,000一年。他也开始买自己的产业让家人过上比较舒适的生活。这个阶段家庭对他来说非常的重要，所以不想他的个人资产承风险。这时候会计师又出现帮他解困了。会计师劝他可以成立多个生意架构多方面运用。  
现在会计师建议成立多个家庭基金。小王之后就把股份转去家庭基金让基金成为公司的股东。（这模式重组有可能会触发到CGT，但是CGT relief可以解决这个问题）这样一来小王不单止可以把红利分给他的低收入的家人来降低税率，这模式也成功的保护到他的个人资产。  
会计师之后也画了一个简单的图表解释给他看：



会计师也说将来如果小王想要多方面经营他生意的话，可以开多个像以上模式的生意架构。这样一来，如果万一发生了意外。比如一个产品或公司被告，其他公司也不会受影响。将来想要把其中一个产品生意出售也比较简单方便。如果想收购其他生意以另一家公司来经营也比较方便和法律上的保障也比较好。

(以上的例子只是众多生意架构中的一个例子，会计师会按照个人需求去量身定制个人的生意架构。)

下一期我们将会继续分享生意开启后要面对什么经营上的难题，请继续锁定我的文章哦!!

